



SALESNORWAY
CONNECTING SALES PROFESSIONALS

SALESNORWAY 2011 GÅR AV STABELEN 2. og 3. FEBRUAR MELD DEG PÅ NÅ – påmeldingsskjema bakerst

Påmeldingsskjema sendes til: tom-atle@managementmill.no



**Vi gjentar suksessen og inviterer til SalesNorway 2011
på The Mini Bottle Gallery onsdag 2. og torsdag 3. februar**

Adresse: Kirkegata 10 - Parker gjerne i Paleet P-hus i Prinsensgate

CSO Insights 2011 rapporten presenteres som først land i verden

Dette blir den beste starten på det nye salgsåret du kan få

Du får hele arrangementet inkl. lunsj og drikke for NOK 3.950,- eks moms per person

Påmeldingsskjema sendes til: tom-atle@managementmill.no

For alle som deltar kan man bestille hele CSO Insights 2011 rapporten for kun NOK 1.950,- eks moms

Rapporten koster normalt NOK 10.900,- hvis du bestiller den på nettet eller kjøper den av CSO Insights

KRYSS AV I PÅMELDINGEN HVIS DU VIL KJØPE RAPPORTEN

SalesNorway 2011 gjennomføres 2. og 3. februar på The Mini Bottle Gallery i Kirkegata 10, Oslo

ET SPENNENDE FAGLIG OG SOSIALT PROGRAM

Påmeldingsskjema sendes til: tom-atle@managementmill.no



Jim Dickie

SalesNorway 2011 blir en kick off for det nye salgsåret

Dag 1 – Felles sesjon (2. februar)

- 13.30 Registrering og nettverking
- 14.30 Velkommen og åpning av SalesNorway 2011
- 15.00 Toppsjef Jim Dickie presenterer CSO Insights 2011 rapporten som første land i verden – topp 10 råd
- 16.15 Salgsledelse og CRM ved Gorm Kunøe
- 17.00 Slutt dag 1 – sosialt for de som ønsker det

Dag 2 – Felles og separate sesjoner (3. februar)

- 08.30 Kaffe og nettverking
- 09.15 Velkommen til dag 2
- 09.45 Separate sesjoner:
 - Sesjon 1A: Jim Dickie: Hvordan gjøre salgsprosessen til en vitenskap og best i klassen?
 - Sesjon 1B: Tom-Atle Herland: Sales due Diligence – hva er best practice?
- 11.30 Lunsj laget av Statholdergaarden + nettverking
- 13.00 Separate sesjoner:
 - Sesjon 2A: Jim Dickie: Hvordan drive verdensledende salgsledelse?
 - Sesjon 2B: Espen Bjerke: Salgsprosess Design og CRM – hva er best practice?
- 14.45 Avslutning av SalesNorway 2011

SE PÅMELDINGSSKJEMA OG MELD DEG PÅ SÅ RASKT SOM MULIG – DET ER BEGRENSEDE PLASSER – BESTILL OGSÅ CSO INSIGHTS 2011 RAPPORTEN FOR NOK 1.950,- EKS MOMS



SalesNorway 2011 partnere:

Microsoft

Business Analyze
enklere å lede

ManagementMill
STRATEGY GROWTH ANALYSIS ACADEMY

www.salesnorway.no

Påmeldingsskjema sendes til: tom-atle@managementmill.no

PÅMELDINGSSKJEMA FOR SALESNORWAY 2011 THE MINI BOTTLE GALLERY I KIRKEGATA 10 2. OG 3. FEBRUAR

Skannes og sendes til: tom-atle@managementmill.no

Jeg melder meg på SalesNorway 2011 og vil betale deltageravgiften på NOK 3.950,- eks moms innen 4 uker.

Jeg ønsker å delta på følgende sesjoner dag 2:

Sesjon:.....

Sesjon:.....

Jeg ønsker å bestille CSO Insights 2011 rapporten:

NEI..... JA..... Antall.....

Jeg betaler kun NOK 1.950,- eks moms per rapport (Normalpris NOK 10.900,- eks moms)

Dato:.....

.....
Navn med blokk bokstaver

.....
Tittel

.....
Firma

.....
Adresse og postnummer (FAKTURA ADRESSE)

.....
Signatur